



## CONTACT



adrienvera01960@gmail.com



06.83.18.12.32



84 rue Paul Bert, 69003 Lyon



Adrien Vera  
(+10k contacts)

## REFERENCES

- Membre de l'IOT Council (Conseil européen)
- Ancien membre Sigfox Ass
- Ancien membre FFD (fédération France de domotique/immoitique)
- Participation au SIDO
- Collaborateur Région RAA (Assise des libertés locales)

## OUTILS :

WINDOWS  
OFFICE 365  
PHOTOPHOP  
PRESTASHOP  
WORKDPRESSE  
SAP  
HTML5, CSS3

# ADRIEN VERA

## BUSINESS DEVELOPPER IT

Passionné de la transition digitale, des méthodes de développement business et des démarches d'innovation, j'ai pu au cours de ma carrière professionnelle mélanger mes compétences pour créer de nouveaux outils/scopes projet, permettant aux entreprises et administrations d'améliorer leurs performances, P&L et ROI

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE +8y d'xp

### BUSINESS DEVELOPEUR

LYON, FRANCE

Consultant en développement business

Aujourd'hui

### DIRECTEUR D'AGENCE

MAJENGO – LYON, FRANCE

Mission principale : création from scratch de l'agence RAA Majengo

Clients : Bassin Lyonnais de l'IT, prospection RAA / CH

Avr. 2019 – Aujourd'hui

### CEO – AMOA/CDP NUMERIQUE

ERBOL – LYON, FRANCE

Mission principale : Création/management de projets

Clients : ONU, Tour Eiffel, Alliade développement, Marina, Mairies, etc...

Avr. 2016 – Avr. 2019

### ORDONNANCEUR – PLANIFICATION

SUEZ EAU FRANCE – RILLIEUX-LA-PAPE, FRANCE

Mission principale : Ordonnancement des actions LDE

Sep. 2014 – Avr. 2016

### BUSINESS & STRATEGIE DEVELOPPER

TRANSCENDENT SOLUTIONS – LYON, FRANCE

Mission principale : Développement business et mise en place d'une stratégie digitale

Sep. 2013– Avr. 2014

### COORDONNATEUR DE R&D FRANCE

DANFOSS COMMERCIAL COMPRESSOR– LYON, FRANCE

Mission principale : Coordination et optimisation des actions de R&D

Sep. 2012 – Avr. 2013

### ACHETEUR R&D FRANCE

COORDONNATEUR DE R&D FRANCE – LYON, FRANCE

Mission principale : Achat de MP et pièces pour la R&D

Sep. 2011 – Avr. 2012

## FORMATION

MASTER MIPS - MANAGEMENT INTEGRED IN PRODUCTION AND SYSTEMICS

2003 – 2005

IEA LYON – IUTBM (ALTERNANCE DANFOSS) LYON, FRANCE

LICENCE PRO – LEAN MANUFACTURING AND MANAGEMENT

2003 – 2005

IUT B LYON 1 (ALTERNANCE DANFOSS) LYON, FRANCE

DIPLOME UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE – MECANIQUE ET PRODUCTIQUE

2003 – 2005

IUT B LYON 1 LYON, FRANCE

BACCALAUREAT S – OPTION SCIENCE DE L'INGENIEUR

2003 – 2005

LYCEE JM CARRIAT BOURG EN BRESSE, FRANCE

## COMPÉTENCES ET EXPERTISES

### COMPETENCES :

*Digital*



*Management*



*Stratégie*



*Gestion de projet*



*B – Dev*



*RH / Recrutement*



*Lean*



*Informatique*



*Innovation*



*Négociation*



*Indus/Production*



*Systémique*



*Finances*



*Communication*



*Administration*



## DÉTAIL DES EXPÉRIENCES

### DIRECTEUR D'AGENCE

Avr. 2019 – Aujourd'hui

**MAJENGO** – LYON, FRANCE

*Mission principale : création from scratch de l'ESN Majengo*

*Clients : Bassin Lyonnais de l'IT, prospection RAA / CH / US*

#### Détails des missions :

- Création de l'agence Lyonnaise Majengo
- Développement du réseau de freelance
- Management des équipes internes et externes
- Développement des services clients
- Gestion administrative
- Gestion P&L
- Mise en place d'une stratégie forte de pénétration de marché
- Recrutement
- Gestion de A à Z de l'agence

#### Résultats obtenus :

- Mise en place d'un business model opérationnel et stable
- Rentabilisation de l'agence rapide (**> 1 ans**)
- Création d'un CA de **+ 1M€**
- Ouverture de **3 grands comptes**
- Multiplication de client indirect sans clause de NC (**+10**)
- Rencontre et qualification de **300 profils IT**
- Création d'un service **Kub'Factory** (Kubernetes)
- Développement de structure freelance (**4 accompagnements**)
- Management direct de **2 personnes**
- Management indirect de **11 personnes (Pic)**

#### Prospection / périmètre des actions :

- Bassin Lyonnais
- Paris
- Grenoble
- Suisse
- US

**CEO – AMOA/CDP NUMERIQUE**

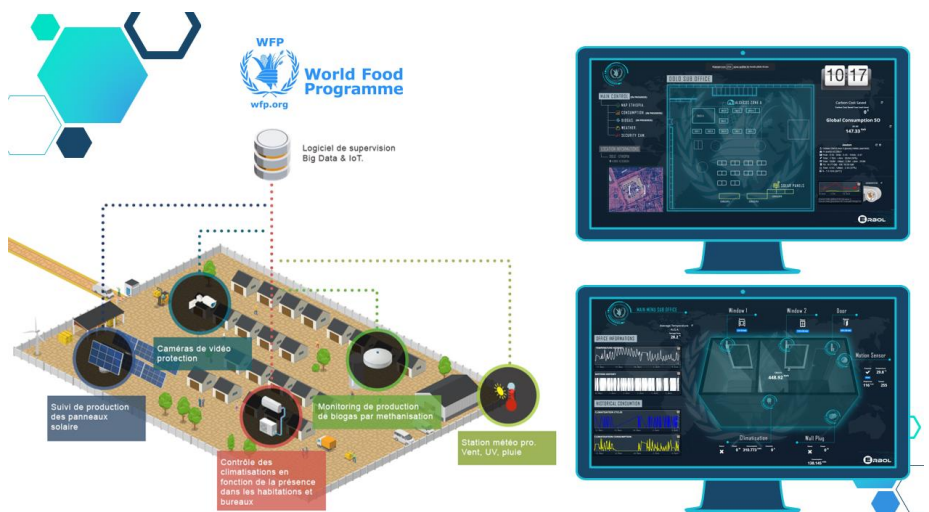
Avr. 2016 – Avr. 2019

**ERBOL – LYON, FRANCE***Mission principale : Création/management de projets**Clients : ONU, Tour Eiffel, Alliade développement, Marina, Mairies, etc.***Détails des missions :**

- Création d'entreprise
- Management des équipes internes et externes
- Développement des services clients
- Gestion administrative / comptable
- Gestion P&L
- Mise en place d'une stratégie forte de pénétration de marché
- Gestion de A à Z de l'entreprise

**Exemple de projets :****2016 - Organisation des Nations-Unies (ONU – WFP) – Durée 2 ans et demi**

**Mission :** Prestation de service d'AMOA puis CDP pour l'optimisation énergétique et de monitoring IT pour la création d'une application de gestion intelligente des ressources énergétique en Ethiopie (Dolo, Addis Abbeba) et d'autre pays africains

*Exemple projet (Intégration Frontend)***2019 - SETE Société d'exploitation de la tour Eiffel – Durée 3 mois**

**Mission :** Prestation d'AMOA et création d'un conceptuel pour l'optimisation du nombre de visiteurs de la Tour Eiffel – Création et proposition de l'architecture technique

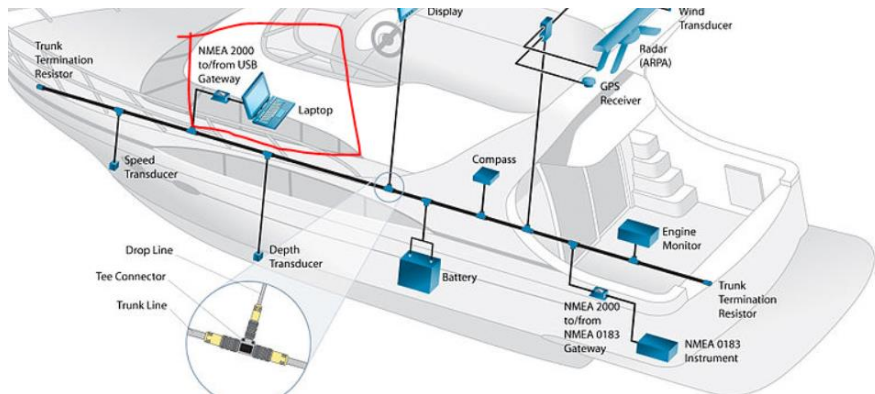
**2016 – Alliade Développement – Durée 6 mois**

**Mission :** Prestation d'AMOA et création d'un conceptuel pour la création de nouveaux services connectés à destination des résidents de 2025

*Création de borne électrique*

**2018 – Marina connectée – Poralu Marine – Durée 6 mois**

**Mission :** Prestation d'AMOA et d'architecture technique métier pour la création d'une offre de service de Marina connecté et autonome en énergie



*Exemple d'architecture travaillée*

**2018 – Mairie – Durée 3 ans**

**Mission :** Prestation d'AMOA et d'architecture technique métier pour la création d'une offre de service de Marina connecté et autonome en énergie

**Autres :** Collaboration RAA, startup, assistance en levées de fonds, etc.

**ORDONNANCEUR – PLANIFICATION**

Sep. 2014 – Avr. 2016

**SUEZ EAU FRANCE** – RILLIEUX-LA-PAPE, FRANCE

*Mission principale : Ordonnancement des actions LDE*

**Détails des missions :**

- Management de **3 équipes** d'interventions pour la mise en place de la télérelève **(15 personnes)**
- Utilisation des méthodes **Lean pour mettre en place de KPI**
- Mise en place d'une analyse pour l'optimisation du déploiement
- Création d'une démarche **Big DATA**
- Suivi des coûts
- Création d'un outil de reporting

**BUSINESS & STRATEGIE DEVELOPPER***Sep. 2013– Avr. 2014***TRANSCENDENT SOLUTIONS – LYON, FRANCE***Mission principale : Développement business et mise en place d'une stratégie digitale**Société de développement d'application mobile et proposition d'applications en marque blanche (Alphascan)***Détails des missions :**

- Création de la **stratégie** de Transcendent solution
- **Business Développement**
- Participation au sprint
- Intégration de la méthode **Agile (JIRA)**
- Relation client
- Négociation

**COORDONNATEUR DE R&D FRANCE***Sep. 2012 – Avr. 2013***DANFOSS COMMERCIAL COMPRESSOR– LYON, FRANCE***Mission principale : Coordination et optimisation des actions de R&D***Détails des missions :**

- Coordination des actions de recherches et développements de Danfoss CC
- Création de meeting weekly
- Management de **2 personnes (indirect)**
- Création de KPI
- Création d'une plateforme **KPI (POC web)**
- Mise en place d'un outil de suivi R&D (**SAP BO**)
- Coordination des projets et actions avec **US et CN**
- Optimisation de **30%** du temps de développement projet
- Lead projet

**ACHETEUR R&D FRANCE***Sep. 2011 – Avr. 2012***COORDONNATEUR DE R&D FRANCE – LYON, FRANCE***Mission principale : Achat de MP et pièces pour la R&D***Détails des missions :**

- Analyse des matières premières et pièces en avant production R&D
- Pricing et négociation
- Participation aux réunions
- Mise en place du processus **Lean** sur le système d'achat
- Optimisation **de 20%** du temps de montage